

Promotion
2023-2024

Taux de réussite : 97 %

Nombre de diplômés : 19

Taux de réponse : 74 %

Nombre de répondants : 14

13 femme(s)

1 homme(s)

Statut de formation des répondants

Initiale : 14

Continue : 0

Contrat d'apprentissage : 0

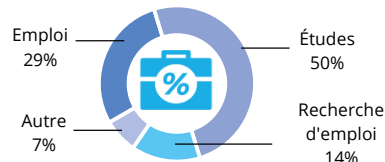
Contrat de professionnalisation : 0



100 % des répondants
recommandent cette formation



Situation à 6 mois



Diplôme de poursuite d'études *

Un master : 2 (29 %) Autre : 0 (0 %)
Un doctorat : 0 (0 %) NR : 0
Un concours de la fonction publique : 0 (0 %)
Un diplôme d'ingénieur : 0 (0 %)
Un mastère spécialisé, MBA, bachelor, etc. : 5 (71 %)

* dont 71% en contrat d'apprentissage.



Lieu de poursuite d'études

Charente-Maritime - LRUniv : 0 (0 %) NR : 0
Charente-Maritime - Hors LRUniv : 1 (14 %)
Nouvelle-Aquitaine (hors 17) : 1 (14 %)
Autres régions : 5 (71 %)
Étranger : 0 (0 %)



L'accès à l'emploi

Temps médian d'accès à l'emploi occupé au 1^{er} mars : 1 mois.
0 % des diplômés accèdent à cet emploi suite au stage ou au contrat d'alternance de la formation.

L'emploi occupé au 1^{er} mars 2025 est le premier emploi occupé depuis l'obtention du diplôme pour 100 % des répondants.



Salaire

Salaire médian : 1730 €
Salaire min. : 1538 €
Salaire max. : 1760 €
Nombre concerné : 3



Type de contrat

CDI : 2 (50 %) Auto-entrepreneur, prof. libérale, indép., chef d'entreprise : 0 (0 %)
CDD : 2 (50 %)
Contrat de professionnalisation : 0 (0 %) NR : 0
Autre : 0 (0 %)



Catégorie socioprofessionnelle

Cadre et prof. intel. sup. : 0 (0 %)
Prof. interm., techs, agts de maîtrise : 2 (50 %)
Employé, ouvrier : 2 (50 %)
NR : 0



Type d'employeur

Une entreprise privée : 4 (100 %) Une association : 0 (0 %)
La fonction publique : 0 (0 %)
Une entreprise publique : 0 (0 %)
Profession libérale ou indépendant : 0 (0 %)
Vous-même : 0 (0 %)
Un particulier : 0 (0 %)
Autre : 0 (0 %)
NR : 0



Lieu de travail

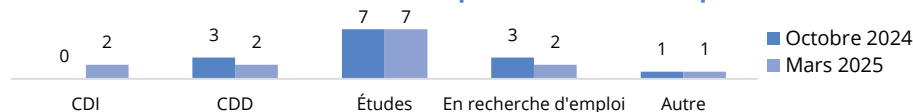
Charente-Maritime : 2 (50 %) NR : 0
Nouvelle-Aquitaine (hors 17) : 1 (25 %)
Autres régions : 1 (25 %)
Étranger : 0 (0 %)



Quotité travaillée

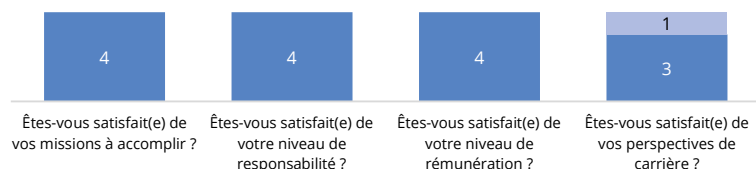
Temps plein : 4 (100 %)
Temps partiel : 0 (0 %)
NR : 0

Evolution de la situation après obtention du diplôme

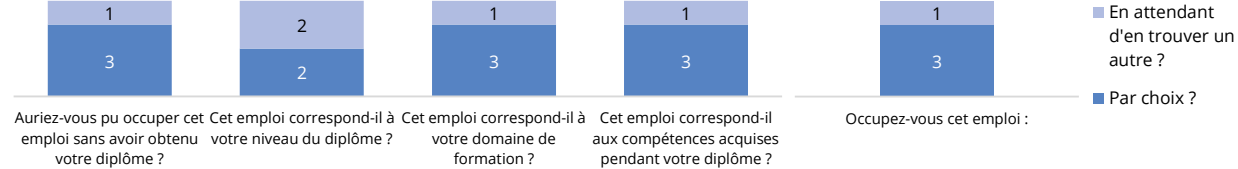


Satisfaction de l'emploi à 6 mois

■ Non
■ Oui



Adéquation emploi/diplôme à 6 mois



Devenir des diplômés 2023-2024 de BUT Techniques de commercialisation - Business international : achat et vente

		Premier emploi exercé après l'obtention du diplôme			Emploi exercé 6 mois après l'obtention du diplôme						
Sexe	Statut de la formation suivie	Intitulé de l'emploi	Missions exercées	Type de contrat	Intitulé de l'emploi	Missions exercées	Type de contrat	Région d'emploi	Durée du travail	Revenu net mensuel en Euros	Emploi occupé par choix
Femme	Initiale	Employé polyvalent touristique	Gestion d'accueil, gestion standard téléphonique et réservations, présentation touristique, communication réseaux sociaux	CDD	Vendeur dans le prêt-à-porter	Vente, merchandising, organisation de la boutique et de la réserve, gestion clientèle	CDD	Auvergne-Rhône-Alpes	Temps plein	1500-1750	Oui
Femme	Initiale	Agent d'entretien en hôtellerie de luxe	Nettoyage des communs, présence le soir pour demandes particulières du client dans sa chambre (fer à repasser, oreillers supplémentaires, bouteilles d'eau...), préparation de la chambre pour la nuitée des clients	CDD	Réceptionniste - commercial en hôtellerie	Accueil des clients, réalisation des check-in et check-out, réponse au téléphone, réponse aux mails, réalisation des propositions pour des groupes, création des contrats et des budgétisations pour les groupes	CDI	Nouvelle-Aquitaine	Temps plein	1500-1750	Oui
Femme	Initiale	Conseiller commercial en résidence services séniors	Traitement des leads entrants, prospection commerciale BtoC, organisation des rendez-vous et réalisation des visites, édition des devis et obtention des signatures, reporting et suivi administratif de l'activité commerciale, ciblage et démarchage des prescripteurs, identification de leurs besoins et conviction de nos services et solutions d'hébergement, animation et fidélisation du réseau	CDI	Conseiller commercial en résidence services séniors	Traitement des leads entrants, prospection commerciale BtoC, organisation des rendez-vous et réalisation des visites, édition des devis et obtention des signatures, reporting et suivi administratif de l'activité commerciale, ciblage et démarchage des prescripteurs, identification de leurs besoins et conviction de nos services et solutions d'hébergement, animation et fidélisation du réseau	CDI	Nouvelle-Aquitaine	Temps plein	1750-2000	Oui
Femme	Initiale	Emploi saisonnier dans le secteur agricole	Création de documents commerciaux, échantillonnage	CDD	Vendeur en boutique	Vente, conseil clientèle, réassort	CDD	Nouvelle-Aquitaine	Temps plein	NR	Non
Femme	Initiale	Auxiliaire de vente	Vente	CDD	En études ou en formation						
Femme	Initiale	Hôte de caisse	Encaissement, retour d'articles, gestion de transactions, gestion de clients et de la satisfaction client	CDD	En recherche d'emploi						
Femme	Initiale	Agent d'accueil	Renseignement des touristes, vérification des comportements des personnes sur le site	CDD	Autre situation						

Employeurs ayant recruté des stagiaires et/ou des diplômés - Promotion 2023-2024

AMIAUD, Argus Support Projects, BA&SH, Casamemoire, Domitys, ENERSTEEL, EQUI'KBS srl, ER NETTOYAGE, ESPRIT DU SEL, GEMM SAS / SOORUZ, GEST, Groupe CLR HÔTEL, IUT de La Rochelle, LES SALINES (SAS), Mango, OB LA FLECHE, PHARE, PORTE DAUPHINE AUTOMOBILE, SMART GROUP, SMART GROUP TENERIFE, SOVAM, Superdry, XANDRIE (Qobuz)

* Grâce au(x) stage(s) ou au contrat d'alternance effectué(s) pendant la formation

NR : Non renseigné

Conformément aux consignes de la Convention de Coordination Territoriale (CCT) en Nouvelle-Aquitaine, les intitulés de poste figurant dans ce répertoire sont présentés au masculin générique. Ce choix rédactionnel vise uniquement à assurer l'harmonisation des données et ne préjuge en rien du genre des personnes concernées.